

ТЕЗИСЫ ВЫСТУПЛЕНИЯ

Директора Департамента промышленной политики
Евразийской экономической комиссии Мальцева В.В.
на Форуме деловых людей государств-участников ЕЭП:
«Евразийский Экономический Союз: ожидания бизнеса»

31 мая 2013г.

Место проведения: Многопрофильный культурно-спортивный
комплекс «Минск-Арена»

**«Развитие промышленного сотрудничества в рамках Единого
экономического пространства»**

Уважаемые участники Форума!

Выступление на данном Форуме – это возможность осветить деятельность Евразийской экономической комиссии в сфере промышленной кооперации и ту работу, которая планируется к реализации совместно с бизнесом в рамках ЕЭП на примере машиностроения.

Мы видим те проблемные вопросы, которые являются для промышленных комплексов наших государств наиболее актуальными на сегодняшний день.

Так, основные фонды в машиностроении ЕЭП составляют на сегодняшний день **59,2** млрд. долл. Их физический износ – **47,6%** (*Слайд 2*). Моральный износ не поддается количественной оценки, однако и без нее понятно, что необходима широкомасштабная модернизация.

ЕЭК ЕВРАЗИЙСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОМПЛЕКСА
Стоимость и степень износа основных фондов в машиностроении государств – членов ТС и ЕЭП



| | ТС и ЕЭП | | Беларусь | | Казахстан | | Россия | |
|-------------------------------|----------------------------|-------------------|----------------------------|-------------------|----------------------------|-------------------|----------------------------|-------------------|
| | стоимость, млрд. долл. США | степень износа, % | стоимость, млрд. долл. США | степень износа, % | стоимость, млрд. долл. США | степень износа, % | стоимость, млрд. долл. США | степень износа, % |
| Все основные фонды | 3 877,8 | 45,0 % | 125,1 | 39,3 % | 188 | 35,4 % | 3 354,6 | 47,0 % |
| Обработавшая и промышленность | 328,8 | 45,0 % | 28,4 | 43,3 % | 21,7 | 30,2 % | 276,7 | 45,7 % |
| Машиностроение | 59,2 | 47,0 % | 6,8 | 47,0 % | 0,8 | 27,3 % | 51,8 | 47,0 % |

* Стоимость основных фондов приведена по первоначальной стоимости основных фондов для РФ – на начало 2012 года, для РК и РБ – на конец 2011 года, пересчет в доллар США произведен по курсу национальной валюты к доллару США для РФ – на 01.01.2012, для РК и РБ – на 31.12.2011.

При этом Стороны должны не только удерживать сегменты рынка, где традиционно осуществляют взаимодействие, но и внимательно посмотреть на те из них, где на общем рынке доминирует импорт из третьих стран.

По состоянию на 2012 год доля импорта из третьих стран в продукции машиностроения составила **47,7%**, в т.ч. **40,3%** по транспортным средствам и оборудованию, **51,0%** по машинам и оборудованию, **55,2%** по электрооборудованию, электронному и оптическому оборудованию (*Слайд 3*).

ЕЭК ЕВРАЗИЙСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОМПЛЕКСА
Структура реализации промышленной продукции на внутреннем рынке ЕЭП в 2012 году, %



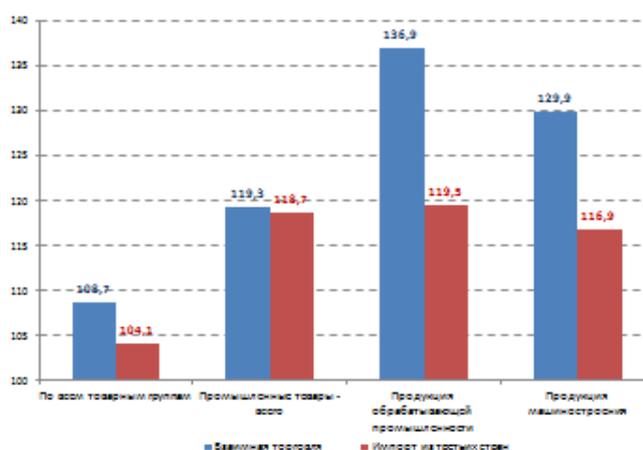
Это **161,0** млрд долл., которые мы оплачиваем за далеко не самую современную импортную продукцию машиностроения. При этом объемы реализации наших предприятий на наш общий рынок составляют **176,7** млрд. долл., а наш экспорт в третьи страны – лишь **13,6** млрд долл.

Справочно: Приведу еще несколько цифр. За период с 2009 по 2012 год при росте общих объемов импорта частей и автомобильных принадлежностей по всем моторным транспортным средствам (позициям 8701-8705) в Россию в 4,1 раза, импорт из Беларуси вырос в 1,6 раза. Соответственно доля Беларуси в российском импорте упала на 15,2 п.п. с 25,3% до 10,1%. Двигателей – при росте импорта в 5 раз, импорт из Беларуси вырос в 1,8 раза, доля снизилась на 17,5 п.п. с 27,3% до 9,8%.

Возникает закономерный вопрос, почему мы не используем потенциал кооперации на своем общем рынке ЕЭП? Жестко конкурируем между собой по отдельным товарным позициям, тогда как целые сегменты нашего рынка остаются неосвоенными?

Определенные результаты в этом направлении нами уже достигнуты. Объединение наших национальных рынков в один общий рынок ЕЭП уже обеспечивает темпы роста взаимной торговли. При этом более быстрыми темпами растет взаимный товарооборот продукцией машиностроения и в целом обрабатывающей промышленности (**Слайд 4**).

ЕЭК | ЕВРАЗИЙСКАЯ
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ
КОМПЛЕКС | Темпы роста взаимной торговли и импорта из третьих стран
государств-членов ТС и ЕЭП, 2012 год в % к 2011 году



Однако эти темпы для решения стоящих перед нами широкомасштабных задач мы считаем недостаточными. Необходимо проведение более активной промышленной политики государствами – членами ТС и ЕЭП.

Продукция машиностроения – сложнотехническая. Для обеспечения конкурентоспособности нужны соответствующие передовые технологии и продукты.

Необходимо, чтобы добавленная стоимость генерировалась на территории Таможенного союза, высокотехнологичная комплектация для наших обрабатывающих, машиностроительных производств поступала в растущей степени из наших стран.

С этой целью мы подготовили решение Высшего Евразийского экономического совета на уровне глав Правительств.

Данным решением предусматриваются основные направления развития промышленного сотрудничества с выходом на разработку соглашения о промышленной политике. В частности, такие направления, как (*Слайд 5*)

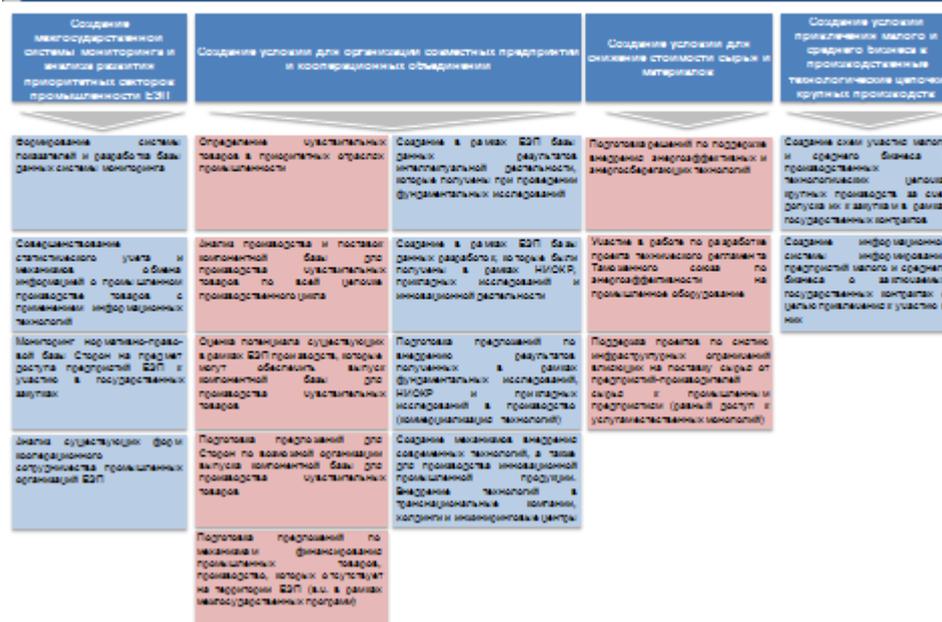
- углубление промышленной кооперации;
- создание совместных предприятий;
- взаимодействие в сфере науки и техники;
- *стимулирование экспорта и совместное продвижение промышленной продукции на рынки третьих стран;*
- *формирование комплекса совместных мер поддержки приоритетных отраслей;*
- *взаимодействие с бизнес-сообществом государств-членов ТС и ЕЭП и другие.*



Стратегией промышленной политики в рамках Единого экономического пространства должна стать защита общего рынка мерами таможенно-тарифного и нетарифного регулирования, включая специальные защитные меры в отношении третьих стран, с одной стороны, и, с другой, развитие конкуренции и активная промышленная политика с использованием мер государственной поддержки приоритетных отраслей, стимулирования производственной и научно-технической кооперации с выходом на совместный инновационный продукт.

Основными инструментами промышленной политики мы видим промышленную кооперацию, промышленные субсидии, прежде всего на модернизацию и инновационное развитие, межгосударственные программы и проекты, формирование Евразийских технологических платформ.

Промышленная кооперация будет направлена на увеличение доли нашей продукции на внутреннем рынке и продвижение инновационного товара, в том числе через механизм транснациональных корпораций, на рынки третьих стран (*Слайд 6*).



При принятии решений о **промышленных субсидиях** мы должны поддержать инновационное развитие приоритетных секторов и реализацию значимых совместных инновационных проектов.

При этом посмотреть не только на готовый продукт, но и на всю цепочку его создания. Определить и поддержать производство тех компонентов – материалов, комплектующих – которых не хватает и которые импортируются на сегодняшний день, и при этом организация их производства даст наибольший экономический эффект.

Согласованные приоритеты и критерии господдержки промышленности мы должны положить в основу документов, которые предстоит разработать в рамках Протокола к Соглашению о единых правилах предоставления промышленных субсидий от 9 декабря 2010 года.

Для обеспечения результативности **межгосударственных программ и проектов** будут кардинально пересмотрены подходы, реализующиеся по данному направлению в Союзном государстве и ЕврАзЭС с радикальным сокращением бюрократических процедур и сроков согласования. В частности, предусматривается утверждение одной рамочной программы с согласованными направлениями, которые в последующем будут наполняться конкретными проектами

с выходом на инновационный продукт.

Евразийские технологические платформы являются эффективным инструментом в сфере производственной кооперации. На их основе объединяются ученые, бизнес и органы государственного управления как для разработки инновационного продукта, так и его внедрения в производство.

Для сокращения сроков формирования Евразийские платформы будут организованы на базе российских технологических платформ с включением белорусских и казахстанских организаций в их состав, а также координаторов соответствующих национальных белорусских и казахстанских госпрограмм в руководящие органы российских техплатформ.

Всего на данный момент функционирует **32** российские платформы. Они разбиты нами на **10** подгрупп в рамках которых проводится работа по формированию Евразийских технологических платформ (*Слайд 7*).



В **машиностроении** первым шагом реализации промышленного сотрудничества станет создание **Координационного совета по развитию машиностроения Таможенного союза** (*Слайд 8*).

Координационный совет станет совещательным органом, объединяющим национальные ассоциации в сфере машиностроения,

и будет формировать общие подходы к проведению политики в области машиностроения с учётом современных технологических разработок и достижений науки, техники.

Следующим этапом станет создание Евразийского инжинирингового центра, который будет накапливать информацию о мировых достижениях науки, техники, инноваций в сфере промышленности, сопровождать совместные проекты по техническому перевооружению промышленных предприятий и внедрению инновационных разработок.

Для его эффективной работы возможно использовать созданные в рамках НИОКР результаты интеллектуальной деятельности Сторон. Например, в Российской Федерации таких объектов насчитывается 12,5 тыс., включая 3,0 тыс. в области авиационной промышленности, 4,5 тыс. в области радиоэлектронной промышленности, более 800 – в области химического комплекса и биоинженерных технологий.



В дальнейшем планируется формирование Евразийских технологических платформ в машиностроении на базе российских, таких как:

- технологии мехатроники;
- зеленый автомобиль;

– высокоскоростной интеллектуальный железнодорожный транспорт;

– авиационная мобильность и авиационные технологии;

– космическая техплатформа.

Например, российская технологическая платформа «Зеленый автомобиль» объединяет на сегодняшний день такие крупнейшие предприятия, как ОАО «КамАЗ», ОАО «Завод АИТ», АМО «ЗИЛ», ОАО «АВТО-ВАЗ», ООО «Тойота Мотор», ООО «АВЛ», ООО «Роберт Бош», СП «ТЕХНОТОН» и т.д.

Техплатформа ориентирована на создание совместных высокоэффективных тяговых и других видов электрических приводов, высокоэффективных источников и накопителей энергии, (термоэлектричество, аккумуляторные батареи, суперконденсаторы, топливные и полу топливные элементы), элементов силовой и других типов электроники, элементной базы автомобилей, технологий производства деталей автомобиля из пластмасс, углепластика и иных современных материалов

Все эти организационные мероприятия будут использовать уже существующие в Сторонах условия по формированию рынка для развития машиностроения и господдержки.

Приведу пример.

В середине мая Российское правительство приняло постановление о переводе на газовое топливо не менее 50% общественного транспорта в стране. Конкретные меры не названы, но нормативно-правовая база будет подготовлена к концу 2013 года.

При этом Председатель Правительства России предложил снизить или обнулить таможенные пошлины на компоненты для производства транспортных средств на газовом топливе. Соответствующие поручения даны Минпромторгу и Минтрансу России для подготовки предложений.

Мы считаем, что таможенные пошлины не нужно снижать. Решение Российского Правительства формирует перспективный внутренний рынок в ЕЭП, и мы должны его наполнить не за счет

импорта, а за счет кооперации с развитием соответствующих технологий и совместных производств.

Тем более что предприятия по производству газового оборудования у нас уже есть, такие, например, как Новогрудский завод газового оборудования. Нужно лишь придать новый импульс их развитию, сформировать на их базе совместные кооперационные проекты, обеспечить, при необходимости, господдержку.

Подводя итог моего выступления, хочу отметить, что активная работа по развитию механизмов промышленного сотрудничества в сфере машиностроения позволит эффективно решить задачу кооперации в рамках трех наших государств и будет способствовать созданию высококонкурентной продукции для внутреннего рынка Единого экономического пространства и продвижению нашей инновационной продукции на рынки третьих стран.

Спасибо за внимание!